





# Jak z perspektywy zamawiającego prowadzić postępowanie w trybie podstawowym wg nowej ustawy Pzp bez popełniania błędów?

**Trener: Łukasz Czaban**

# Mój cel na dziś to:

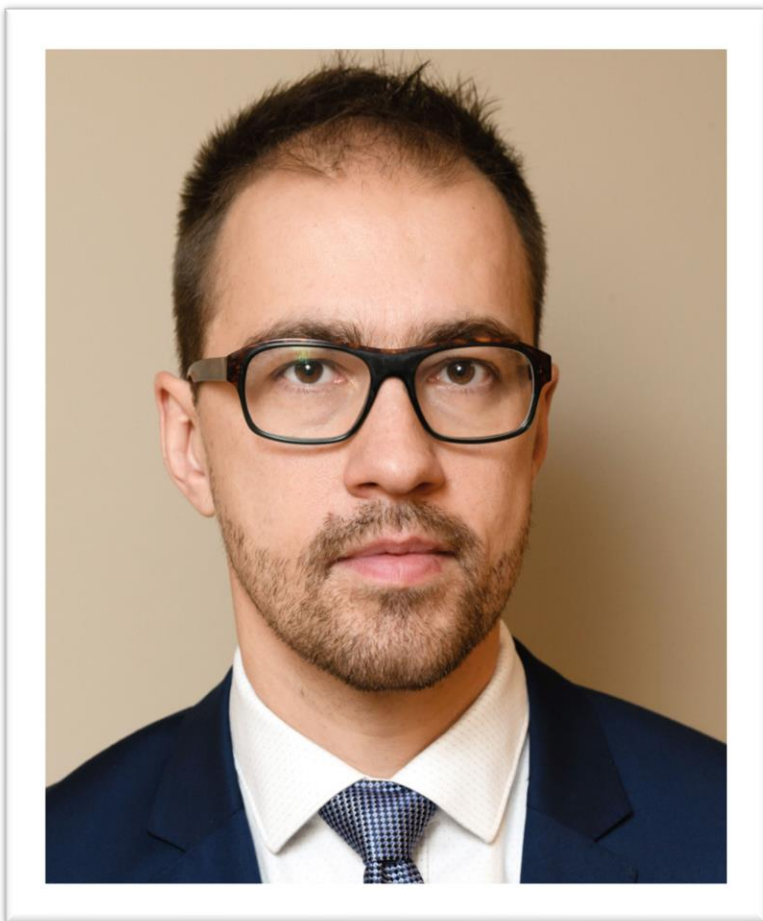
- Przedstawić Ci jak prawidłowo przygotować postępowanie w trybie podstawowym.
- Wskazać Ci jakie elementy złożonej oferty mogą podlegać negocjacjom.
- Przybliżyć Ci różnice pomiędzy trzema wariantami trybu podstawowego.

Jeśli **zostaniesz** do końca...

...otrzymasz wyjątkowy

**BONUS**

# Łukasz Czaban



- Absolwent wydziału Prawa i Administracji Uniwersytetu Warszawskiego.
- Trener zamówień publicznych od 2004 roku, na koncie: setki szkoleń, tysiące godzin wykładowych z zamówień publicznych.
- Prowadził autorskie wykłady na Podyplomowych Studiach Zamówień Publicznych na Uniwersytecie Ekonomicznym im. Karola Adamieckiego w Katowicach, Studium Zamówień Publicznych oraz Studium Budowlanego Procesu Inwestycyjnego organizowanego przez ApexNet.
- Prywatnie podróżnik i maratończyk.

Poznasz **trzy warianty** prowadzenia postępowania w trybie podstawowym wg nowej ustawy Pzp bez popełnienia błędów.

# Trzy warianty

**Wariant #1** – Procedura bez negocjacji

**Wariant #2** – Procedura z możliwymi negocjacjami

**Wariant #3** – Procedura z obligatoryjnymi negocjacjami

# TRYB PODSTAWOWY

ustawa z 11 września 2019 r. Prawo Zamówień publicznych

**Art. 275.** Zamawiający udziela zamówienia w trybie podstawowym, w którym w odpowiedzi na ogłoszenie o zamówieniu oferty mogą składać wszyscy zainteresowani wykonawcy, a następnie zamawiający:

- 1) wybiera najkorzystniejszą ofertę bez przeprowadzenia negocjacji, albo
- 2) może negocjować treść ofert w celu ich ulepszenia, o ile przewidział taką możliwość, albo
- 3) negocjuje treść ofert złożonych w celu ich ulepszenia.

# DEFINICJA PRZETARGU NIEOGRANICZONEGO

ustawa z 29 stycznia 2004 r. Prawo Zamówień publicznych

**Art. 39** Przetarg nieograniczony to tryb udzielenia zamówienia, w którym w odpowiedzi na publiczne ogłoszenie o zamówieniu oferty mogą składać wszyscy zainteresowani wykonawcy

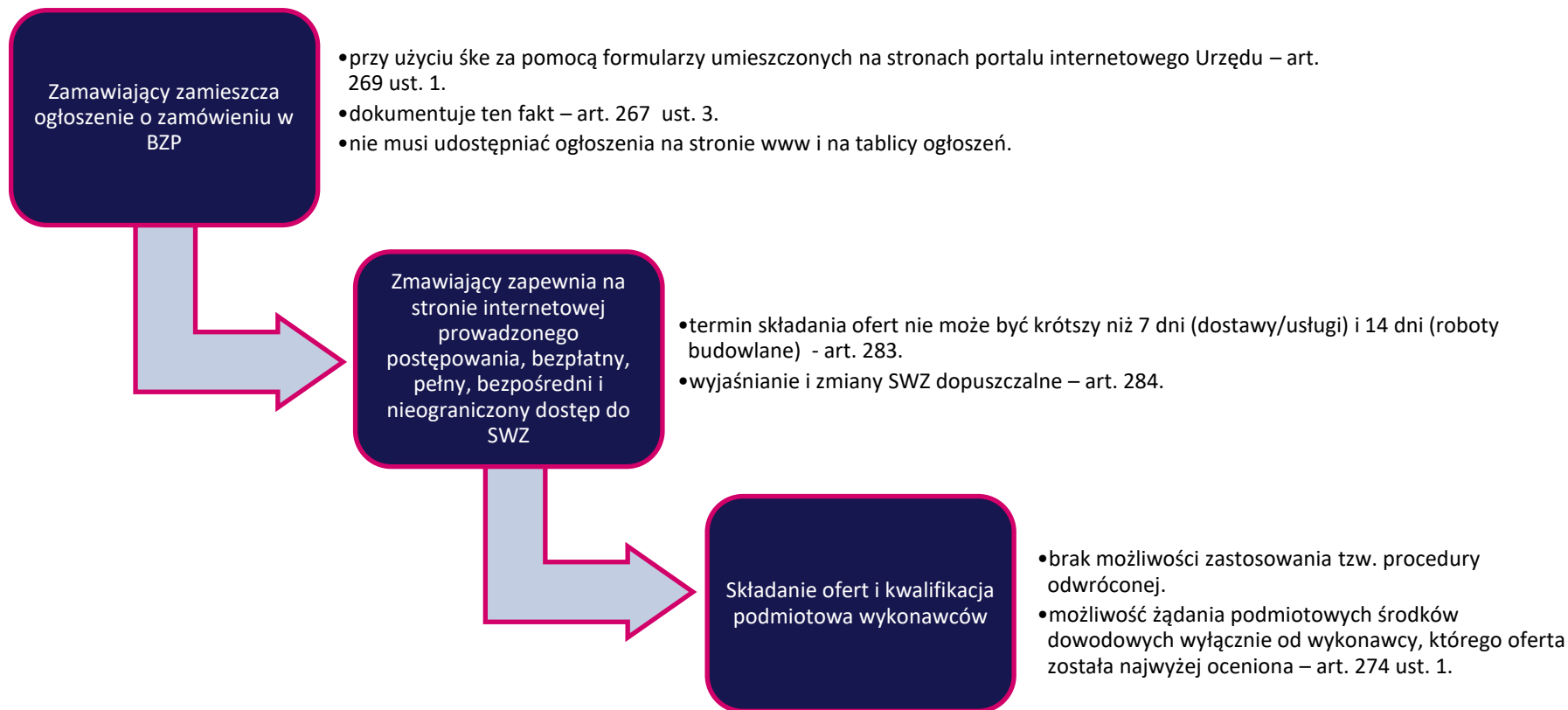


# Wariant #1

## Procedura bez negocjacji

# TRYB PODSTAWOWY – procedura bez negocjacji

Zamawiający udziela zamówienia w trybie podstawowym, w którym w odpowiedzi na ogłoszenie o zamówieniu oferty mogą składać wszyscy zainteresowani wykonawcy, a następnie zamawiający wybiera najkorzystniejszą ofertę bez przeprowadzenia negocjacji.



# OGŁOSZENIA PUBLIKOWANE W BZP

## Art. 267.

1. Ogłoszenia, o których mowa w niniejszym dziale, są zamieszczane w Biuletynie Zamówień Publicznych, udostępnianym na stronach portalu internetowego Urzędu.

2. W Biuletynie Zamówień Publicznych zamawiający zamieszcza następujące rodzaje ogłoszeń:

- 1) ogłoszenie o zamówieniu;
- 2) ogłoszenie o zamiarze zawarcia umowy;
- 3) ogłoszenie o wyniku postępowania;
- 4) ogłoszenie o konkursie;
- 5) ogłoszenie o wynikach konkursu;
- 6) ogłoszenie o zmianie ogłoszenia;
- 7) ogłoszenie o zmianie umowy;
- 8) ogłoszenie o wykonaniu umowy;
- 9) ogłoszenie o zamówieniu bagatelnym.

3. Zamawiający jest obowiązany udokumentować zamieszczenie ogłoszenia w Biuletynie Zamówień Publicznych i przechowywać dowód jego zamieszczenia.

# Wariant #2

## Procedura z możliwymi negocjacjami

# TRYB PODSTAWOWY – procedura z możliwymi negocjacjami

Zamawiający może negocjować treść ofert w celu ich ulepszenia, o ile przewidział taką możliwość

Zamawiający zamieszcza ogłoszenie o zamówieniu w BZP i zapewnia na stronie internetowej prowadzonego postępowania, bezpłatny, pełny, bezpośredni i nieograniczony dostęp do SWZ

- przy użyciu ścieżki za pomocą formularzy umieszczonych na stronach portalu internetowego Urzędu – art. 269 ust. 1.
- dokumentuje ten fakt – art. 267 ust. 3.
- nie musi udostępniać ogłoszenia na stronie www i na tablicy ogłoszeń.
- termin składania ofert nie może być krótszy niż 7 dni (dostawy/usługi) i 14 dni (roboty budowlane) - art. 283.
- wyjaśnianie i zmiany SWZ dopuszczalne – art. 284.

Wybiera ofertę najkorzystniejszą lub przeprowadza negocjacje

- negocjacje treści ofert:
  - nie mogą prowadzić do zmiany treści SWZ;
  - dotyczą wyłącznie tych elementów treści ofert, które podlegają ocenie w ramach kryteriów oceny ofert – art. 278.
- negocjacje mają charakter poufny. Zamawiający udostępnia oferty wraz z załącznikami złożone w odpowiedzi na ogłoszenie o zamówieniu niezwłocznie po otwarciu tych ofert, nie później jednak niż w terminie 3 dni od dnia ich otwarcia. art. 291.

Składanie ofert ostatecznych

- Zamawiający wyznacza termin na złożenie ofert ostatecznych z uwzględnieniem złożoności zamówienia oraz czasu potrzebnego na ich przygotowanie, z tym że termin ten, w przypadku dostaw i usług, nie może być krótszy niż 5 dni od dnia przekazania zaproszenia do składania ofert ostatecznych, a w przypadku robót budowlanych nie może być krótszy niż 10 dni od dnia przekazania zaproszenia do składania ofert ostatecznych – art. 296.

## W jakiej formie prowadzić negocjacje?

**Art. 61 2.** Komunikacja ustna dopuszczalna jest w toku negocjacji lub dialogu oraz w odniesieniu do informacji, które nie są istotne, w szczególności nie dotyczą ogłoszenia o zamówieniu lub dokumentów zamówienia, wniosków o dopuszczenie do udziału w postępowaniu lub konkursie, potwierdzenia zainteresowania, ofert lub prac konkursowych, o ile jej treść jest udokumentowana.

## Czy muszę zaprosić do negocjacji wszystkich wykonawców, którzy złożyli oferty?

**Art. 288. 1.** W przypadkach, o których mowa w art. 275 pkt 2 i 3, zamawiający może ograniczyć liczbę wykonawców, których zaprosi do negocjacji ofert, o ile liczba ta jest wystarczająca, aby zapewnić konkurencję i nie jest mniejsza niż 3.

**2.** W przypadku, o którym mowa w ust. 1, zamawiający wskazuje, w ogłoszeniu o zamówieniu oraz odpowiednio w SWZ albo w opisie potrzeb i wymagań, kryteria oceny ofert, które zamierza stosować w celu ograniczenia liczby wykonawców zapraszanych do negocjacji ofert, oraz podaje maksymalną liczbę wykonawców, których zaprosi do negocjacji ofert.

## Co w sytuacji kiedy będę miał mniej ofert?

**Art. 289. 4. 1)** Jeżeli liczba wykonawców, którzy złożyli oferty niepodlegające odrzuceniu na podstawie art. 226 ust. 1 pkt 1–6, jest mniejsza niż 3, zamawiający w przypadku, o którym mowa w art. 275 pkt 2 – kontynuuje postępowanie;

# Wariant #3

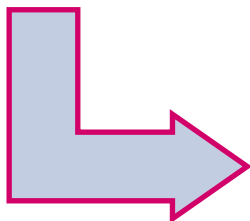
## Procedura z obligatoryjnymi negocjacjami

# TRYB PODSTAWOWY – procedura z obligatoryjnymi negocjacjami

Zamawiający negocjuje treść złożonych ofert w celu ich ulepszenia

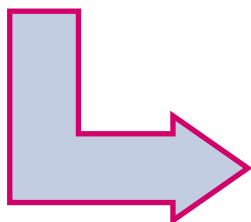
Zamawiający zamieszcza ogłoszenie o zamówieniu w BZP i zapewnia na stronie internetowej prowadzonego postępowania, bezpłatny, pełny, bezpośredni i nieograniczony dostęp do OPIW

- przy użyciu ścieżki za pomocą formularzy umieszczonych na stronach portalu internetowego Urzędu – art. 269 ust. 1.
- dokumentuje ten fakt – art. 267 ust. 3.
- nie musi udostępniać ogłoszenia na stronie www i na tablicy ogłoszeń.
- termin składania ofert nie może być krótszy niż 7 dni (dostawy/usługi) i 14 dni (roboty budowlane) - art. 283.
- wyjaśnianie i zmiany OPIW dopuszczalne – art. 284.



przeprowadza negocjacje

- negocjacje treści ofert:
  - nie mogą prowadzić do zmiany minimalnych wymagań dotyczących przedmiotu zamówienia lub realizacji zamówienia określonych w opisie potrzeb i wymagań;
  - mogą dotyczyć warunków zamówienia, w celu podniesienia jego efektywności. – art. 279.
- treść ofert, które podlegają negocjacjom, oraz prowadzone negocjacje mają charakter poufny. Zamawiający udostępnia te oferty wraz z załącznikami od dnia otwarcia ofert ostatecznych – art. 291 ust 2
- zamawiający prowadzi negocjacje treści ofert złożonych w odpowiedzi na ogłoszenie o zamówieniu do czasu doprecyzowania lub uzupełnienia wszystkich warunków zamówienia podlegających negocjacjom – art. 291 ust. 4.



Koniec negocjacji i zaproszenie do składania ofert ostatecznych

- po zakończeniu negocjacji, zamawiający sporządza SWZ, która stanowi doprecyzowanie oraz uzupełnienie informacji zawartych w opisie potrzeb i wymagań, w zakresie, w jakim było to przedmiotem negocjacji – art. 292



# OPIS POTRZEB I WYMAGAŃ DO PROGU UNIJNEGO

## Art. 282.

1. W przypadku, o którym mowa w art. 275 pkt 3, opis potrzeb i wymagań zawiera odpowiednio informacje, o których mowa w art. 281 ust. 1 pkt 1–3, 8–10, 12–15 i 19.
2. Opis potrzeb i wymagań zawiera również:
  - 1) informacje, o których mowa w art. 281 ust. 2 pkt 1–9 i 11–19;
  - 2) określenie przedmiotu zamówienia;
  - 3) opis potrzeb zamawiającego i cechy charakterystyczne dostaw, robót budowlanych lub usług, stanowiące przedmiot zamówienia;
  - 4) minimalne wymagania dotyczące przedmiotu zamówienia lub realizacji zamówienia, niepodlegające negocjacom, które muszą spełnić wszystkie oferty;
  - 5) opis kryteriów oceny ofert, którymi zamawiający będzie się kierował przy wyborze oferty, wraz z podaniem wag tych kryteriów i sposobu oceny ofert, a jeżeli przypisanie wag nie jest możliwe na etapie wszczęcia postępowania z obiektywnych przyczyn, zamawiający wskazuje kryteria oceny ofert w kolejności od najważniejszego do najmniej ważnego.
3. Informacje zawarte w opisie potrzeb i wymagań muszą być wystarczająco precyzyjne, aby umożliwić wykonawcom ustalenie charakteru i zakresu zamówienia oraz podjęcie decyzji co do złożenia oferty podlegającej negocjacom.

# TRYB PODSTAWOWY – procedura z obligatoryjnymi negocjacjami

## Art. 295.

1. W przypadku, o którym mowa w art. 275 pkt 3, zaproszenie do składania ofert ostatecznych zawiera co najmniej:

- 1) nazwę oraz adres zamawiającego, numer telefonu, adres poczty elektronicznej oraz strony internetowej prowadzonego postępowania;
- 2) adres strony internetowej, na której jest dostępna SWZ oraz jej ewentualne zmiany i wyjaśnienia, a także inne dokumenty zamówienia bezpośrednio związane z postępowaniem o udzielenie zamówienia;
- 3) informację o podmiotowych środkach dowodowych, które należy załączyć do oferty ostatecznej, jeżeli zamawiający przewiduje wymóg składania wybranych lub wszystkich środków dowodowych na etapie składania ofert ostatecznych;
- 4) wagi poszczególnych kryteriów oceny ofert, jeżeli nie zostały one określone w opisie potrzeb i wymagań na wcześniejszym etapie postępowania o udzielenie zamówienia;
- 5) sposób i termin składania ofert ostatecznych, oraz język lub języki, w jakich muszą one być sporządzone, oraz termin otwarcia ofert ostatecznych.

# Pozwól, że zadam Ci pytanie...



... czy chcesz poznać pakiet  
„Nowa ustawa Pzp bez tajemnic”?



# Pakiet „Nowa ustawa Pzp bez tajemnic”

- Pięciodniowy kurs nad morzem - Maraton Prawa zamówień publicznych

Kurs obejmuje zakwaterowanie i wyżywienie.

Data: 24-28 sierpnia 2020

Miejsce: Jastrzębia Góra, Hotel Astor

- Zestaw ośmiu webinarów z zakresu Zamówień Publicznych.
- Dostęp do EduStrefy - platformy wiedzy na 365 dni.

W sprawie pakietu - zapisz się na rozmowę z naszym doradcą wypełniając formularz.  
Pakiet jest dostępny tylko dla uczestników webinaru przez **24H!**

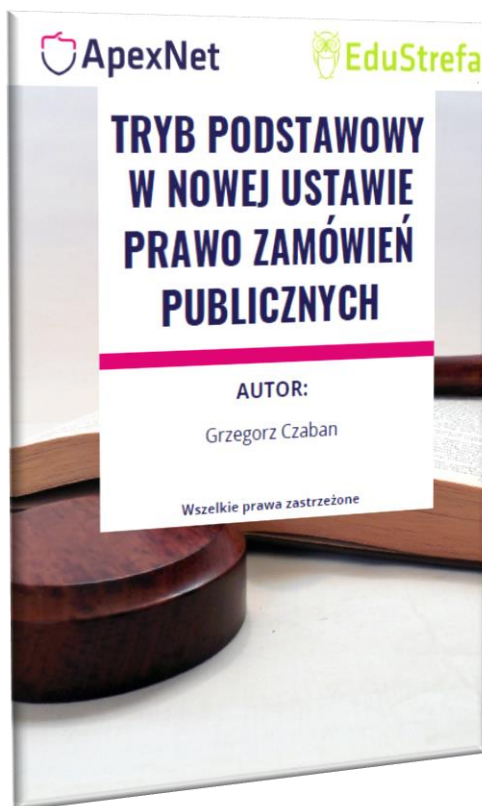


Zostaw swój kontakt, a nasz doradca  
skontaktuje się z Tobą.  
ZOSTAW KONTAKT [TUTAJ](#)

Dla tych, którzy zapiszą się na  
rozmowę z doradcą mamy **BONUS**



# WYJĄTKOWY BONUS



## KOMPLEKSOWY E-BOOK „TRYB PODSTAWOWY”